

## **INTERNSHIP – REPREZENTANT VÂNZĂRI FONDURI EUROPENE**

### **Candidatul Ideal pentru internship:**

- Abilități de comunicare și relaționare;
- Cunoașterea pachetului Microsoft Office (word, excel);
- Cunoștințe de bază privind modalitatea de funcționare a societăților comerciale;
- Cunoștințe de bază privind administrația publică din România;
- Dorință de dezvoltare continuă în domeniul proiectelor cu finanțare nerambursabilă;

### **Ce vei face?**

- Urmărești liniile de finanțare lansate de către autoritățile finanțatoare;
- Parcurgi ghidurile solicitantului și realizezi strategii de vânzări;
- Pregătești bază de date pe tipologii de clienți - conform ghidurilor abordate;
- Contactezi clienții - pe baza strategiei agreate;
- Întocmești toate documentele necesare pentru finalizarea unei vânzări: oferta, contract, fișa de proiect;
- Relaționezi cu clienții la întâlniri;
- Te ocupi de managementul contractelor - facturi, plăți.

### **Oferta noastră:**

- Două poziții deschise de internship;
- **Internshipul va fi remunerat;**
- Perioada de desfășurare va fi de trei luni, cu program full-time;
- Vei avea posibilitatea să cunoști și să lucrezi cu o echipă tânără și dinamică, orientată spre calitate și obținerea de rezultate;
- Condiții de internship/lucru moderne în zonă de birouri;
- **Oferim posibilitatea de angajare în urma internshipului.**



**Descrierea companiei:**

**KNM România** este un grup de firme specializat în atragerea de fonduri europene nerambursabile.

Gestionăm proiecte de infrastructură, resurse umane și specializare inteligentă a căror valoare depășește 100.000.000 euro, finanțate majoritar prin POR/POIM/PNDR/POC.

Echipa noastră este formată din 18 persoane pasionate de ceea ce fac iar la momentul actual dorim să oferim două poziții de internship plătit celor care doresc să cunoască și să își dezvolte o carieră în vânzări, cu precădere în domeniul fondurilor europene.

Așteptăm să ne cunoaștem!

Trimite-ne CV-ul tău la adresa [office@knm.ro](mailto:office@knm.ro)!