

Operator Call – Center (Telemarketing)

Part – time (4h/zi)

Candidatul Ideal:

- Experiență în vânzarea serviciilor de consultanță în domeniul proiectelor europene - avantaj;
- Abilități de comunicare și relaționare;
- Cunoașterea pachetului Microsoft Office (word, excel);
- Cunoștințe de bază privind modalitatea de funcționare a societăților comerciale;
- Cunoștințe de bază privind administrația publică din România;
- Dorință de dezvoltare continuă în domeniul proiectelor cu finanțare nerambursabilă;
- Experiența în elaborarea proiectelor cu finanțare nerambursabilă reprezintă un avantaj.

Atribuții:

- Contactează telefonic clienții din baza de date;
- Prezintă liniile de finanțare disponibile și condițiile de accesare a finanțărilor;
- Prezintă compania și serviciile prestate de aceasta.

Oferta noastră:

- Program de formare profesională și training continuu;
- Posibilitatea de a te dezvolta în cadrul companiei;
- Vei lucra alături de o echipă tânără și dinamică, orientată spre calitate și obținerea de rezultate;
- Condiții de lucru moderne în zonă de birouri;
- Vei beneficia de o infrastructură performantă;
- Teambuilding-uri interne/externe în relație cu performanțele obținute.

Descrierea companiei:

KNM România este un grup de firme specializat în atragerea de fonduri europene nerambursabile. Gestionăm proiecte de infrastructură, resurse umane și specializare inteligentă a căror valoare depășește 100.000.000 euro, finanțate majoritar prin POR/POIM/PNDR/POC.

Echipa noastră este formată din 25 persoane pasionate de ceea ce fac iar la momentul actual dorim să ne extindem cu 1 - 2 persoane entuziaste și care doresc să își dezvolte o carieră în vânzări cu precădere în domeniul fondurilor europene.

Dacă te încadrezi în descrierea de mai sus, așteptăm să ne cunoaștem!

Trimite-ne CV-ul tău la adresa de e-mail knm@knm.ro!