



Fișa disciplinei

Anul academic 2020-2021

1. Date despre program

| | |
|--|--|
| 1.1. Instituția de învățământ superior | Universitatea Babeș-Bolyai |
| 1.2. Facultatea | Studii Europene |
| 1.3. Departamentul | Studii Europene și Guvernare |
| 1.4. Domeniul de studii | Relații Internaționale și Studii Europene |
| 1.5. Ciclul de studii | Licență |
| 1.6. Programul de studii/ Calificarea | Diplomație în afaceri |

2. Date despre disciplină

| | | | | | | | |
|--|---|---------------|----------|-------------------------------------|----------|--------------------------------------|-----------|
| 2.1 Denumirea disciplinei | Diplomație economică și afaceri internaționale | | | | | | |
| 2.2 Titularul activităților de curs | Lect. Dr. Horatiu Dan | | | | | | |
| 2.3 Titularul activităților de seminar | Lect. Dr. Horatiu Dan | | | | | | |
| 2.4 Anul de studiu | 1 | 2.5 Semestrul | 2 | 2.6. Tipul de evaluare ¹ | E | 2.7 Regimul disciplinei ² | ob |

3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

| | | | | | |
|--|-----------|--------------------|-----------|-------------------------------------|-----------|
| 3.1 Nr. de ore pe săptămână | 4 | Din care 3.2. curs | 2 | Din care 3.3. seminar/ laborator | 2 |
| 3.4 Total ore din planul de învățământ ³ | 56 | Din care 3.5. curs | 28 | Din care 3.6. seminar/ laborator | 28 |
| Distribuția fondului de timp ore convenționale⁴ | | | | | Ore |
| Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe | | | | | 40 |
| Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren | | | | | 15 |
| Pregătire seminarii/ laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri | | | | | 10 |
| Tutoriat | | | | | 2 |
| Examinări | | | | | 2 |
| Alte activități:..... | | | | | |
| 3.7. Total ore studiu individual | | 65 | | | |
| 3.8. Total ore pe semestru | | 125 | | | |
| 3.9. Numărul de credite | | 5 | | | |

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

| | |
|--------------------|-----|
| 4.1. de curriculum | ❖ - |
| 4.2. de competențe | ❖ - |

5. Condiții (acolo unde este cazul)

| | |
|--|-----|
| 5.1. de desfășurare a cursului | ❖ - |
| 5.2. de desfășurare a seminarului/ laboratorului | ❖ - |

¹ Tipul de evaluare: **E** – examen, **VP** – verificare pe parcurs, **C** – colocviu.

² Regimul disciplinei: **OB** - obligatorie, **OP** - opțională, **F**- facultativă.

³ La anii terminali, semestrul 2 are doar 12 săptămâni; în rest, 14.

⁴ 25 x nr. credite (la fel ca nr. total ore pe semestru), din care se scad orele de curs și seminar, pentru a obține totalul orelor de studiu individual, distribuite în cele șase rubrici.



6. Competențele specifice acumulate

| | |
|--------------------------------|---|
| Competențe profesionale | <ul style="list-style-type: none"> ❖ C1. Utilizarea fundamentelor teoriilor relațiilor internaționale în studiul proceselor europene și internaționale ❖ C4. Proiectarea de strategii în domeniul relațiilor internaționale și afacerilor europene ❖ C6. Asigurarea asistenței în managementul relațiilor din cadrul organizațiilor și instituțiilor implicate în procese europene și internaționale |
| Competențe transversale | <ul style="list-style-type: none"> ❖ CT1. Gestionarea informațiilor specifice rezolvării sarcinilor complexe în context (receptarea, transmiterea, prelucrarea, stocarea informațiilor în documente de profil), inclusiv prin utilizarea la nivel avansat a unei limbi de circulație internațională și la nivel mediu sau avansat a unei a doua limbi străine ❖ CT2. Aplicarea tehnicilor de muncă eficientă în echipă multidisciplinară corespunzătoare diverselor paliere ierarhice |

7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor specifice acumulate)

| | |
|---------------------------------------|--|
| 7.1 Obiectivul general al disciplinei | <ul style="list-style-type: none"> ❖ Asigurarea cunoașterii și înțelegerii proceselor, procedurilor și obiectivelor diplomației economice în contextul climatului internațional actual și al elementelor definitorii domeniului afacerilor internaționale |
| Obiective specifice | <ul style="list-style-type: none"> ❖ Dobândirea principalelor noțiuni și concepte asociate diplomației economice și afacerilor internaționale ❖ Înțelegerea interacțiunilor bidirecționale și a interdependențelor dintre sectorul privat și cel public referitoare la modelarea mediului de afaceri ❖ Dobândirea unor competențe referitoare la o mai bună colaborare dintre acestea în vederea optimizării climatului de afaceri ❖ Înțelegerea principiilor de funcționare care stau la baza eforturilor de diplomație economică a diferiților actori internaționali |

8. Conținuturi

| 8.1 Curs | Metode de predare | Observații |
|---|----------------------|--|
| 1. Introducere | Expunere interactivă | <ul style="list-style-type: none"> • Michel Kostecki și Oliver Naray, Commercial Diplomacy and International Business |
| 2. Tipuri de diplomație economică (corporativă). Actori și obiective. | Expunere interactivă | <ul style="list-style-type: none"> • Radu Șerban, Diplomație economică europeană, pp. 18 - 28 • Nicholas Bayne și Stephen Woolcock, The New Economic Diplomacy, cap. 12. |
| 3. Stakeholder-i și obiective | | <ul style="list-style-type: none"> • Henisz, Corporate Diplomacy: Building Reputations and Relationships with External Stakeholders, Cap. 1 |



| | | |
|--|----------------------|---|
| 4. Instrumentele diplomației economice într-o lume multipolară | Expunere interactivă | <ul style="list-style-type: none"> • Radu Șerban, <i>Diplomație economică europeană</i>, pp. 15-34. • Nicholas Bayne și Stephen Woolcock, <i>The New Economic Diplomacy</i>, cap. 1, 4. |
| 5. Crizele și diplomația economică | Expunere interactivă | <ul style="list-style-type: none"> • Radu Șerban, <i>Diplomație economică europeană</i>, cap. 2. |
| 6. Sancțiuni economice | Expunere interactivă | <ul style="list-style-type: none"> • Nicholas Bayne și Stephen Woolcock, <i>The New Economic Diplomacy</i>, cap. 1. • Evan Hillebrand și Jeremy Bervoets, <i>Economic Sanctions and The Sanctions Paradox</i> • Matthew Goodman, <i>Crafting Economic Strategy</i> |
| 7. Soluțiile diplomației economice la provocările de pe piața muncii | Expunere interactivă | <ul style="list-style-type: none"> • Radu Șerban, <i>Diplomație economică europeană</i>, cap. 4. |
| 8. Acorduri comerciale | Expunere interactivă | <ul style="list-style-type: none"> • Tiberiu Brailean, Aurelian Plopeanu și Alina Haller, <i>Politici economice</i>, pp. 68-80. |
| 9. Diplomația resurselor – energie și mediu | Expunere interactivă | <ul style="list-style-type: none"> • Radu Șerban, <i>Diplomație economică europeană</i>, cap. 5. • Fernandez, et al., <i>When Should Countries Announce their Climate Policy?</i> • Subramarian și A. Mattoo, <i>Equity Change and Climate Change: An Analytical Overview</i>. |
| 10. Promovarea intereselor economice ale României | Expunere interactivă | <ul style="list-style-type: none"> • Radu Șerban, <i>Diplomație economică europeană</i>, pp. 34-50, 303-313. |
| 11. Diplomație economică (corporativă) în UE | Expunere interactivă | <ul style="list-style-type: none"> • Surse oficiale ale instituțiilor UE |
| 12. Activitățile de diplomație economică (corporativă) în SUA | Expunere interactivă | <ul style="list-style-type: none"> • Juan Zarate, <i>Can We Adapt to the Changing Nature of Power in the 21st Century?</i> • Barry Posen, <i>The Case for a Less Activist Foreign Policy</i>. |
| 13. Studii de caz | Expunere interactivă | <ul style="list-style-type: none"> • Studii de caz |
| 14. Concluzii | Expunere interactivă | |

Bibliografie:

1. Witold J. Henisz (2017) *Corporate Diplomacy: Building Reputations and Relationships with External Stakeholders*, Routledge.
2. Radu Șerban, *Diplomație economică europeană*, editura Tribuna Economică, București, 2009.
3. Nicholas Bayne și Stephen Woolcock, *The New Economic Diplomacy: Decision-Making and Negotiation in International Economic Relations*, ediția a 3-a, Routledge, 2011.
4. Juan Zarate, *Can We Adapt to the Changing Nature of Power in the 21st Century?*, *Global Forecast*, 2014.
5. Barry Posen, *The Case for a Less Activist Foreign Policy*, *Foreign Affairs*, Vol. 92, Jan/Feb 2013.
6. Matthew Goodman, *Crafting Economic Strategy*, CSIS, <http://csis.org/publication/global-economics-update-crafting-economic-strategy>
7. Evan Hillebrand și Jeremy Bervoets, *Economic Sanctions and The Sanctions Paradox: A Post-Sample Validation of Daniel Drezner's Conflict Expectations Model*, University of Kentucky March 1, 2013.



8. Michel Kostecki și Oliver Naray, Commercial Diplomacy and International Business, Discussion Papers in Diplomacy, 2007.
9. Fernandez, et al., When Should Countries Announce their Climate Policy, Working Paper, IADB, Dec 2011, http://www.iadb.org/en/research-and-data/publication-details,3169.html?displaytype=&pub_id=IDB%2DWP%2D281
10. A. Subramarian and A. Mattoo, "Equity Change and Climate Change: An Analytical Overview," Policy Research Working Paper Series, Nr. 5383, 2010, <http://ideas.repec.org/p/wbk/wbrwps/5383.html>
11. Tiberiu Brăilean, Aurelian Ploeanu și Alina Haller, Politici economice, Iași, Institutul European, 2014.

Bibliografie opțională

1. Deborah Brautigam and Tang Xiaoyang, Economic statecraft in China's new overseas special economic zones: soft power, business or resource security?, International Affairs, (2012)
2. P. Bergeijk, M. Okano-Heijmans și J. Melissen, Economic diplomacy: economic and political perspectives, Martinus Nijhoff Publishers, 2011.
3. Joan Spero și Jeffrey Hart, The Politics of International Economic Relations, ed. a 7-a, Wadsworth Cengage Learning, 2010.

| 8.2 Seminar | Metode de predare | Observații |
|---|-----------------------------------|--|
| 1. Introducere | Dezbateri/studii de caz/ proiecte | <ul style="list-style-type: none"> • Michel Kostecki și Oliver Naray, Commercial Diplomacy and International Business |
| 2. Tipuri de diplomație economică (corporativă). Actori și obiective. | Dezbateri/studii de caz/ proiecte | <ul style="list-style-type: none"> • Radu Șerban, Diplomație economică europeană, pp. 18 - 28 • Nicholas Bayne și Stephen Woolcock, The New Economic Diplomacy, cap. 12. |
| 3. Stakeholder-i și obiective | Dezbateri/studii de caz/ proiecte | <ul style="list-style-type: none"> • Hennisz, Corporate Diplomacy: Building Reputations and Relationships with External Stakeholders, Cap. 1 |
| 4. Instrumentele diplomației economice într-o lume multipolară | Dezbateri/studii de caz/ proiecte | <ul style="list-style-type: none"> • Radu Șerban, Diplomație economică europeană, pp. 15-34. • Nicholas Bayne și Stephen Woolcock, The New Economic Diplomacy, cap. 1, 4. |
| 5. Crizele și diplomația economică | Dezbateri/studii de caz/ proiecte | <ul style="list-style-type: none"> • Radu Șerban, Diplomație economică europeană, cap. 2. |
| 6. Sancțiuni economice | Dezbateri/studii de caz/ proiecte | <ul style="list-style-type: none"> • Nicholas Bayne și Stephen Woolcock, The New Economic Diplomacy, cap. 1. • Evan Hillebrand și Jeremy Bervoets, Economic Sanctions and The Sanctions Paradox • Matthew Goodman, Crafting Economic Strategy |
| 7. Soluțiile diplomației economice la provocările de pe piața muncii | Dezbateri/studii de caz/ proiecte | <ul style="list-style-type: none"> • Radu Șerban, Diplomație economică europeană, cap. 4. |



| | | |
|---|-----------------------------------|--|
| 8. Acorduri comerciale | Dezbateri/studii de caz/ proiecte | <ul style="list-style-type: none"> Tiberiu Brailean, Aurelian Plopeanu și Alina Haller, <i>Politici economice</i>, pp. 68-80. |
| 9. Diplomația resurselor – energie și mediu | Dezbateri/studii de caz/ proiecte | <ul style="list-style-type: none"> Radu Șerban, Diplomație economică europeană, cap. 5. Fernandez, et al., When Should Countries Announce their Climate Policy.A. Subramarian și A. Mattoo, Equity Change and Climate Change: An Analytical Overview. |
| 10. Promovarea intereselor economice ale României | Dezbateri/studii de caz/ proiecte | <ul style="list-style-type: none"> Radu Șerban, Diplomație economică europeană, pp. 34-50, 303-313. |
| 11. Diplomație economică (corporativă) în UE | Dezbateri/studii de caz/ proiecte | <ul style="list-style-type: none"> Surse oficiale ale instituțiilor UE |
| 12. Activitățile de diplomație economică (corporativă) în SUA | Dezbateri/studii de caz/ proiecte | <ul style="list-style-type: none"> Juan Zarate, Can We Adapt to the Changing Nature of Power in the 21st Century? Barry Posen, The Case for a Less Activist Foreign Policy. |
| 13. Studii de caz | Dezbateri/studii de caz/ proiecte | <ul style="list-style-type: none"> Studii de caz |
| 14. Concluzii | Dezbateri/studii de caz/ proiecte | |

Bibliografie:

1. Witold J. Henisz (2017) *Corporate Diplomacy: Building Reputations and Relationships with External Stakeholders*, Routledge.
2. Radu Șerban, *Diplomație economică europeană*, editura Tribuna Economică, București, 2009.
3. Nicholas Bayne și Stephen Woolcock, *The New Economic Diplomacy: Decision-Making and Negotiation in International Economic Relations*, ediția a 3-a, Routledge, 2011.
4. John Berryman, The Geopolitics and Russian foreign policy, *International Politics* Vol. 49, 4, 2012
5. Oistein Harsem and Dag H. Claes, The Interdependence of European-Russian Energy Relations, *Energy Policy*, vol. vol. 59, 2013.
6. Juan Zarate, Can We Adapt to the Changing Nature of Power in the 21st Century?, *Global Forecast*, 2014.
7. Barry Posen, The Case for a Less Activist Foreign Policy, *Foreign Affairs*, Vol. 92, Jan/Feb 2013.
8. Matthew Goodman, *Crafting Economic Strategy*, CSIS, <http://csis.org/publication/global-economics-update-crafting-economic-strategy>
9. Evan Hillebrand și Jeremy Bervoets, Economic Sanctions and The Sanctions Paradox: A Post-Sample Validation of Daniel Drezner's Conflict Expectations Model, University of Kentucky March 1, 2013.
10. Michel Kostecki și Oliver Naray, *Commercial Diplomacy and International Business*, Discussion Papers in Diplomacy, 2007.
11. Fernandez, et al., When Should Countries Announce their Climate Policy, Working Paper, IADB, Dec 2011, http://www.iadb.org/en/research-and-data/publication-details,3169.html?displaytype=&pub_id=IDB%2DWP%2D281
12. A. Subramarian and A. Mattoo, "Equity Change and Climate Change: An Analytical Overview," Policy Research Working Paper Series, Nr. 5383, 2010, <http://ideas.repec.org/p/wbk/wbrwps/5383.html>
13. Tiberiu Brăilean, Aurelian Plopeanu și Alina Haller, *Politici economice*, Iași, Institutul European, 2014.



Bibliografie opțională

1. Deborah Brautigam and Tang Xiaoyang, Economic statecraft in China's new overseas special economic zones: soft power, business or resource security?, International Affairs, (2012)
2. P. Bergeijk, M. Okano-Heijmans și J. Melissen, Economic diplomacy: economic and political perspectives, Martinus Nijhoff Publishers, 2011.
3. Joan Spero și Jeffrey Hart, The Politics of International Economic Relations, ed. a 7-a, Wadsworth Cengage Learning, 2010.

9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatorilor reprezentativi din domeniul aferent programului

- Cursul reprezintă un complement logic al disciplinelor predate în cadrul specializării și conținuturile sale sunt menite să detalieze și să completeze abordarea studiului efectuat asupra diplomației în afaceri prin introducerea în ecuație a elementelor specifice diplomației economice și afacerilor internaționale.

10. Evaluare

| Tip de activitate | 10.1 Criterii de evaluare | 10.2 Metode de evaluare | 10.3 Pondere din nota finală |
|--|---|--|------------------------------|
| 10.4 Curs | Evaluare sumativă ce ține seama de: - Participarea la cursuri și implicarea în discuțiile pe marginea tematicii aferente fiecărui curs - Răspunsul la întrebările de examen din materia aferentă cursului | Examen scris | 70% |
| 10.5 Seminar | Evaluare sumativă ce ține seama de: - Participarea la seminarii și implicarea în discuțiile care au loc în cadrul fiecărui seminar | Activitate de seminar | 30% |
| <i>Ex officio: 1 point</i> | | | |
| 10.6 Standard minim de performanță | | | |
| Pentru nota 5: <ul style="list-style-type: none"> • <i>Prezență la seminar conform regulamentului universitar</i> • <i>Susținerea examenului scris și rezolvarea a cel puțin jumătate din subiectele aferente acestei probe</i> | | Pentru nota 10: <ul style="list-style-type: none"> • <i>Participare activă la curs și seminar</i> • <i>Susținerea examenului scris și rezolvarea corectă integral a subiectelor aferente acestuia</i> | |

Data completării

Semnătura titularului de curs

Semnătura titularului de seminar

.....

.....

.....

Data avizării în departament

Semnătura directorului de departament

.....

.....