

FACULTATEA DE STUDII EUROPENE

Departamentul de Studii Europene și Guvernanță

Tematică lucrări de licență / disertație (iunie 2017, februarie 2018)

Conf. dr. Gabriela CIOT

Teme licențe

1. Rolul pre-negocierii în negocierile bilaterale/multilaterale. Studiu de caz.
2. Impactul negocierilor interculturale în mediul de afaceri. Studiu de caz.
3. Dinamica procesului de negociere a aderării Bosniei și Herțegovinei la Uniunea Europeană.
4. Rolul elitelor politice în implementarea strategiei post-aderare a României.
5. Politica de extindere a Uniunii Europene și rolul negocierilor de aderare- o analiză critică.
6. Parteneriatul estic – reforma sau reziliența strategiilor de negociere europeană?
7. "Dragonomic Diplomacy"- o investigație a stilului de negociere chinez în negocierile internaționale de afaceri.
8. Comportamentul Turciei față de condiționalitățile UE – o analiză a situației curente a negocierilor de aderare ale Turciei la UE
9. Negocierea intervenției prin invitație: generarea Planului Columbia și participarea Statelor Unite.
10. "Deadline Diplomacy" și rolul ei în negocierile de pace.

Teme de disertație

1. Modelul negociatorului. Studiu de caz: Brexit.
2. Influența tipurilor de personalitate ale negociatorilor în situațiile de criză. Studiu de caz: negocierea păcii între Guvernul Columbiei și gruparea FARC.
3. Rolul negocierii electronice în negocierea cu grupările teroriste.
4. Tehnici de persuasiune în negocierile internaționale de afaceri.
5. Propunere privind strategia de negociere pentru aderarea României la spațiul Schengen.
6. Rolul stilurilor de negociere în negocierea acordului privind programul nuclear iranian.
7. Rolul miturilor, credințelor și tradițiilor în negocierea interculturală. Studiu de caz: comunitatea romă din Transilvania.
8. Diplomația Vaticanului-rolul religiei în negocierile internaționale.
9. Elveția și rolul de mediator în negocierile internaționale.
10. Rolul tehnologiilor informaționale și comunicaționale în negocierile internaționale bilaterale.