



## FIȘA DISCIPLINEI

### 1. Date despre program

1.1. Instituția de învățământ superior	Universitatea Babeș-Bolyai Cluj-Napoca
1.2. Facultatea	Facultatea de Studii Europene
1.3. Departamentul	Studii Europene și Guvernare
1.4. Domeniul de studii	Management
1.5. Ciclul de studii	Licență
1.6. Programul de studii/ Calificarea	Management/Licențiat în științe economice

### 2. Date despre disciplină

2.1. Denumirea disciplinei	Dreptul afacerilor						
2.2. Titularul activităților de curs	Lector univ. dr. Mihaela Adriana Oprescu						
2.3. Titularul activităților de seminar	Lector univ. dr. Mihaela Adriana Oprescu						
2.4. Anul de studiu	1	2.5. Semestrul	1	2.6. Tipul de evaluare <sup>1</sup>	Colocviu	2.7. Regimul disciplinei <sup>2</sup>	OB

### 3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1. Nr. de ore pe săptămână	2	Din care 3.2. curs	1	Din care 3.3. seminar/ laborator	1
3.4. Total ore din planul de învățământ	28	Din care 3.5. curs	14	Din care 3.6. seminar/ laborator	14
Distribuția fondului de timp					Ore
ore convenționale 6 x 25 = 150					
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe					40
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren					20
Pregătire seminarii/ laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					10
Tutoriat					20
Examinări					2
Alte activități:.....					
3.7. Total ore studiu individual		92			
3.8. Total ore pe semestru		120			
3.9. Numărul de credite		5			

### 4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1. de curriculum	• Nu este cazul
4.2. de competențe	• Nu este cazul

### 5. Condiții (acolo unde este cazul)

<sup>1</sup> Tipul de evaluare: **E** – examen, **VP** – verificare pe parcurs, **C** – colocviu.

<sup>2</sup> Regimul disciplinei: **OB** - obligatorie, **OP** - opțională, **F**- facultativă.

5.1. de desfășurare a cursului	--
5.2. de desfășurare a seminarului/ laboratorului	----

## 6. Competențele specifice acumulate

<b>Competențe profesionale</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Cunoasterea institutiilor dreptului afacerilor, ce formeaza obiectul cursului.</li> <li>-Intelegerea notiunilor de profesionist, intreprindere, fond de comert, patrimoniu de afectatiune, obligatii comerciale si a regimului juridic al acestora.</li> <li>-Dobândirea capacității de a sesiza particularitatile raporturilor juridice in care sunt implicati profesionistii fata de celelalte raporturi juridice civile</li> <li>-Capacitatea de a initia si derula afaceri, inclusiv prin recurgerea la forta de munca salariata</li> </ul>
<b>Competențe Transversale</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Stapanirea unui limbaj riguros juridic.</li> <li>-Abilitati de comunicare si initiativa in stabilirea de raporturi juridice in general; capacitate sporita de negociere la incheierea contractelor menite sa genereze asemenea raporturi.</li> <li>- Abilitati in deslusirea vointei legiuitorului, exprimata in texte ce exced cadrul strict al surselor formale ale dreptului afacerilor.</li> <li>-Spirit critic si capacitate de argumentare.</li> <li>-Capacitatea de a-si asuma responsabilitatea si de autonomie in realizarea sarcinilor.</li> <li>-Capacitatea de a interactiona social.</li> <li>-Capacitatea de dezvoltare personala si profesionala.</li> </ul>

## 7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor specifice acumulate)

7.1 Obiectivul general al disciplinei	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Formarea de profesioniști in domeniul afacerilor, inclusiv prin însușirea de către aceștia a unor elemente fundamentale de drept, necesare în activitatea antreprenorială</li> <li>-Dobândirea abilității de a utiliza în mod corect, în practică, noțiunile și instituțiile juridice prezentate și analizate în cadrul cursului, de a relationa profesional, in relațiile de afaceri, cu diferitele categorii de profesioniști, tinand seama de regimul juridic propriu fiecaruia, de a preveni si evalua riscurile, de a se proteja in conditiile legii in relatiile de afaceri.</li> </ul>
7.2 Obiective specifice	<ul style="list-style-type: none"> <li>- formarea unei logici juridice, prin înțelegerea și stăpânirea noțiunilor, conceptelor și instituțiilor prezentate;</li> <li>- dobândirea aptitudinilor necesare aplicării legislației și doctrinei la soluționarea unor cazuri practice;</li> <li>-însușirea de către student a limbajului riguros juridic;</li> <li>-dezvoltarea de abilitati de comunicare si initiativa in stabilirea de raporturi juridice in general; capacitate sporita de negociere la incheierea contractelor menite sa genereze asemenea raporturi;</li> <li>-dezvoltarea raționamentului critic;</li> <li>-dezvoltarea capacității de analiză și sinteză;</li> <li>-dezvoltarea capacității de a realiza conexiuni cu cunoștințele de la alte discipline;</li> <li>-utilizarea resurselor bibliografice disponibile (clasice și electronice)</li> </ul>

## 8. Conținuturi

8.1 Curs	Metode de predare	Observații
1.Curs introductiv Protagoniștii activităților din domeniul afacerilor-profioniștii persoane fizice și profesioniștii persoane juridice.	Prelegere interactivă	1.Nemeș, Vasile, Drept comercial, Ed. Hamangiu, București, 2012, p.23-49. 2.Păun, Ciprian-Adrian, Dreptul afacerilor. Profesioniștii, ed. Efes, Cluj-Napoca, 2013, p.47-63.
2.Societățile comerciale-reguli comune aplicabile societăților comerciale (noțiune, formele societăților comerciale, constituire, înființare sucursale și filiale)	Prelegere interactivă	1.Nemeș, Vasile, Drept comercial, Ed. Hamangiu, București, 2012., p.83-127 2.Păun, Ciprian-Adrian, Dreptul afacerilor. Profesioniștii, ed. Efes, Cluj-Napoca, 2013, p.130-145
3.Reguli speciale aplicabile societății cu raspundere limitată și societății pe acțiuni. Societatea europeană și grupurile de interes economic	Prelegere interactivă	1.Nemeș, Vasile, Drept comercial, Ed. Hamangiu, București, 2012, p.195-226, p.226-249. 2.Tița Nicolescu, Gabriel, Trata de dreptul afacerilor, Vol.I. persoanele juridice, Ed. Wolters Kluver, București, 2010, p.68-96, p. 104-180 3. Păun, Ciprian-Adrian, Dreptul afacerilor. Profesioniștii, ed. Efes, Cluj-Napoca, 2013, p.245-272
4.Titurile de credit-cambia, cecul și biletul la ordin	Prelegere interactivă	1.Nemeș, Vasile, Drept comercial, Ed. Hamangiu, București, 2012, p.407-434.
5.Reguli speciale privind formarea și executarea obligațiilor în activitatea profesioniștilor	Prelegere interactivă	1.Nemeș, Vasile, Drept comercial, Ed. Hamangiu, București, 2012, p.249-271.
6. Procedura insolvenței	Prelegere interactivă	1.Nemeș, Vasile, Drept comercial, Ed. Hamangiu, București, 2012, p.434-483.
7.Elemente de legislația muncii	Prelegere interactivă	1.Păun, Ciprian-Adrian, Dreptul afacerilor. Profesioniștii, ed. Efes, Cluj-Napoca, 2013, p.280-304.
<b>Bibliografie obligatorie</b> <ol style="list-style-type: none"><li>1. Nemeș, Vasile, Drept comercial, Ed. Hamangiu, București, 2012.</li><li>2. Tița Nicolescu, Gabriel, Trata de dreptul afacerilor, Vol.I. persoanele juridice, Ed. Wolters Kluver, București, 2010</li><li>3. Păun, Ciprian-Adrian, Dreptul afacerilor. Profesioniștii, Ed. Efes, Cluj-Napoca, 2013.</li></ol> <b>Bibliografie opționala</b> <ol style="list-style-type: none"><li>1. Gheorghe, Cristian ,Drept comercial european, Ed. C.H.Beck, București, 2009.</li><li>2. Sitaru, Dragoș Alexandru ,Dreptul comerțului internațional. Tratat, Ed. Universul juridic, București, 2009.</li><li>3. Cristea, Silvia Lucia ,Dreptul afacerilor, ed. Universitară, București, 2009.</li><li>4. Dușcă, Anca Ileana , Dreptul uniunii privind afacerile, Ed. Universul juridic, București, 2010.</li><li>5. Cărpenu, Stanciu D. , Drept comercial român, Ed. All Beck, București, 2005.</li></ol>		

6. Miff, Angela, Păun, Adrian Ciprian, Oprea, Alina, Dreptul afacerilor, Ed.Risoprint, Cluj-Napoca, 2009.

7. Florescu, Dumitru, Pârvu, Liviu Narcis, Contractele de comerț internațional, Ed. Universul juridic, București, 2009.

8.2 Seminar/laborator	Metode de predare	Observații
1. Protagonistii activităților din domeniul afacerilor-profioniștii persoane fizice și profesioniștii persoane juridice	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Modul de desfășurare al seminariilor</li> <li>-Cerințe speciale</li> <li>-Bibliografia și surse de documentare</li> <li>-Modalitatea de examinare</li> <li>-Dezbateri               <ul style="list-style-type: none"> <li>-Integrarea dreptului comercial român în Noul Cod civil.</li> <li>-Aplicarea legii în timp. Incidența dispozițiilor Codului comercial în litigiile privind încheierea, interpretarea, efectele, executarea și încetarea contractului încheiat sub imperiul acestui act normativ.</li> <li>-Interesul practic al distincției între profesioniști și neprofioniști.</li> </ul> </li> </ul>	
2. Societățile comerciale-reguli comune aplicabile societăților comerciale (noțiune, formele societăților comerciale, constituire, înființare sucursale și filiale)	Aplicații practice. Prezentare modele acte constitutive societăți comerciale; Practică judiciară în materia înființării societăților comerciale-rezolvare spețe și analiză hotărâri judecătorești	
3. Reguli speciale aplicabile societății cu răspundere limitată și societății pe acțiuni. Societatea europeană și grupurile de interes economic	Analiză practică judiciară. Aplicații practice: - <i>Societas europaea</i> de origine română-procedură, acte necesare; entitățile exogene ale societăților comerciale străine constituite în România-filiale și sucursale- constituite în România-filiale și sucursale-procedură înființare, acte necesare, aspecte litigioase	
4. Titurile de credit-cambia, cecul și biletul la ordin	-Practică judiciară-rezolvare spețe și analiză hotărâri judecătorești	
5. Reguli speciale privind formarea și executarea obligațiilor în activitatea profesioniștilor	Practică judiciară-rezolvare spețe și analiză hotărâri judecătorești.	
6. Procedura insolvenței	Practică judiciară-rezolvare spețe și analiză hotărâri judecătorești.	
7. Elemente de legislația muncii	Întocmire contracte individuale de muncă și fișe de post, acte adiționale la	

	contractul de muncă; dezbateri pe marginea importanței inserării unor clauze speciale în contractele de muncă.	
<p><b>Bibliografie obligatorie</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Nemeș, Vasile, Drept comercial, Ed. Hamangiu, București, 2012.</li> <li>2. Tița Nicolescu, Gabriel, Trata de dreptul afacerilor, Vol.I. persoanele juridice, Ed. Wolters Kluwer, București, 2010</li> <li>3. Păun, Ciprian-Adrian, Dreptul afacerilor. Profesioniștii, ed. Efes, Cluj-Napoca, 2013.</li> </ol> <p><b>Bibliografie opțională</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Gheorghe, Cristian ,Drept comercial european, Ed. C.H.Beck, București, 2009.</li> <li>2. Sitaru, Dragoș Alexandru ,Dreptul comerțului internațional. Tratat, Ed. Universul juridic, București, 2009.</li> <li>3. Cristea, Silvia Lucia ,Dreptul afacerilor, ed. Universitară, București, 2009.</li> <li>4. Dușcă, Anca Ileana , Dreptul uniunii privind afacerile, Ed. Universul juridic, București, 2010.</li> <li>5. Cărpenaru, Stanciu D. , Drept comercial român, Ed. All Beck, București, 2005.</li> <li>6. Miff, Angela, Păun, Adrian Ciprian, Oprea, Alina, Dreptul afacerilor, Ed.Risoprint, Cluj-Napoca, 2009.</li> <li>7. Florescu, Dumitru, Pârvu, Liviu Narcis, Contractele de comerț internațional, Ed. Universul juridic, București, 2009.</li> </ol>		

1. **Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatorilor reprezentativi din domeniul aferent programului**

• ....
--------

## 2. Evaluare

Tip de activitate	10.1. Criterii de evaluare	10.2. Metode de evaluare	10.3. Pondere din nota finală
10.4. Curs	-Cunoașterea instituțiilor juridice din materia prezentului curs -Capacitatea de a face conexiuni între noțiunile învățate. -Însușirea limbajului juridic	colocviu	80%
10.5. Seminar/ laborator	Prezența activă la cel puțin 75% din seminarii și realizarea unei mape cu diverse acte juridice.	Examinare periodică	20% În condițiile în care la examenul teoretic (colocviu) se obține punctajul maxim ( adică 8 puncte), iar studentul a realizat, în urma participării active la seminarii și realizării mapei cu diverse acte juridice, punctajul maxim (adică 2 puncte), evaluarea activității de la seminar se va reflecta în proporție de 20% în nota finală, iar rezultatul la proba teoretică, în proporție de 80%.

10.6. Standard minim de performanță:

Nota 5, pentru promovarea examenului, se obține prin realizarea a 5 puncte în rezolvarea probei teoretice ( colocviu) și printr-o prezență activă la cel puțin 75% din seminarii.

Data completării:

.....

Semnătura titularului de curs:

.....

Semnătura titularului de seminar:

Data avizării în catedră

.....

Semnătura Șefului de departament/ catedră

.....